



(JUNIOR) SALES MANAGER (M/F/D)

PROFILE

Du willst jeden Tag etwas Neues lernen und unseren potenziellen Kunden aufzeigen, wie sie ihre Herausforderungen lösen?

SKILLS

Du...

...hast ein abgeschlossenes Studium der Wirtschafts-, Kommunikations-, Sozialwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung

...hast erste Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise im B2B Bereich

...sprichst fließend Deutsch (C2) und Englisch

YOUR DAILY DOING

#CommunicationIsKey

Du kommunizierst selbstsicher und freundlich, gehst auf potenzielle Kunden zu und etablierst gute Beziehungen

#SolutionsOverProblems

Du schlüpfst in die Rolle eines Beraters, ermittelst Herausforderungen und erarbeitest Lösungsansätze zur Digitalisierung der Personalprozesse potenzieller Kunden

#DrivenByImpact

Du recherchierst und identifiziert neue Kunden, entwickelst personalisierte Verkaufsstrategien zur Outbound Lead Generierung und setzt diese um

#Teamspirit

Du bist gerne Teil eines motivierten und ambitionierten Teams, hast Spaß daran Ziele gemeinsam zu erreichen

OUR BENEFITS



1500 Euro
Development
Budget



UNU Elektroroller
oder MWV
Zuschuss



Team Events



Personio-Yoga,
Meditation und
Qualitrain




Macbook



2 Impact Days,
1 Development
Day on top

HOW TO REACH US

 **Zuhause:**
Rundfunkplatz 4,
80335 München

 **LinkedIn:**
@Personio

 **Instagram:**
@inside.personio

THIS LOOKS LIKE YOUR CV?

**START UP
YOUR WAY!**

