

# WerkstudentIn (m/w/d)

Sales, Client Success & Partner Management, Risk & Finance, Marketing, Tech & HR | 10 - 20 Std./Woche



Wir revolutionieren Wachstumsfinanzierung von KMUs im eCommerce & und Du kannst mit dabei sein!

## Deine Aufgaben:

**UNTERSTÜTZUNG** Du unterstützt eines unserer Teams bei deren täglichen Herausforderungen.

**VERANTWORTUNG** Du übernimmst im Rahmen von fachspezifischen Projekten Verantwortung.

**PRAXISERFAHRUNG** Du sammelst wertvolle Praxiserfahrung und trägst maßgeblich zum Wachstum und Erfolg unseres Startups bei.

## Dein Profil:

**STUDENT** Du bist eingeschriebene/r StudentIn und befindest dich im zweiten bzw. dritten Semester deines Studiengangs in einem für uns relevanten Bereich..

**FINTECH & STARTUP ATMOSPHÄRE** Du hast Lust erste Erfahrungen im FinTech-Bereich zu sammeln und hast Spaß daran, in einem schnell wachsenden Unternehmen Verantwortung zu übernehmen.

**BILINGUAL** Gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden dein Profil ab.

## Deine Benefits:

**SPANNEND** Wir sind in der spannendsten Phase unseres FinTechs und du hast die Chance die Zukunft von fulfin aktiv mitzugestalten.

**ENTWICKLUNG & PERSPEKTIVE** Deine persönliche Entwicklung liegt uns am Herzen. Wir bieten dir Perspektive, Verantwortung sowie abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben zu übernehmen, über den Tellerrand hinauszublicken und über dich hinauszuwachsen.

**GROßARTIGES TEAM** Wir sind leidenschaftlich, hoch motiviert, mehr als 10 Nationen, für jeden Spaß zu haben, respektvoll und rocken das Ding gemeinsam. Socializing wird bei uns groß geschrieben.

**FLEXIBILITÄT & MEHR** Flexible Arbeitszeiten in unserem modernen Büro in München, Home-Office sowie faire und attraktive Compensation & Benefits sind Teil unserer Kultur.

Neugierig? Wir freuen uns von dir zu hören!

Deine Ansprechpartnerin : Verena  
[talents@fulfin.com](mailto:talents@fulfin.com) | +49 89 215375927

**JETZT BEWERBEN**

Weitere Infos findest du hier:

