



Sales Consultant (m/w/d)

Talent Acquisition Services

Von unserem Standort in München aus entwickeln wir für unsere Kunden weltweit Lösungen zur Personalgewinnung um die besten Köpfe im „War for Talents“.

Im Zuge unseres Wachstums suchen wir ambitionierte Talente, die Teil unseres Erfolgsmodells sein und in einem aufstrebenden Startup arbeiten möchten.

**DREYMANN
GROUP**



jobs@dreymann-group.de

Deine Aufgaben

- Auf- und Ausbau folgender Geschäftsbereiche: IT / Engineering / SAP / Life Sciences
- Neukundengewinnung, Up- und Cross-Selling sowie Key Account Management
- Perspektivischer Aufbau zum Projektleiter/in von dynamischen Teams (Research Analysts, Junior Consultants)
- Erarbeiten individueller Kundenlösungen
- Auftreten als Brand Ambassador bei Fachmessen und Veranstaltungen
- Selbstständige Marktanalysen

Benefits

- Beste Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamischen, schnell wachsenden Startup-Umfeld
- Zugang zu hochmodernen Tools und Systemen
- Ein ungedeckeltes und sehr attraktives Provisionsmodell
- Backoffice-Support und eine vollständige Infrastruktur stehen zur Verfügung
- Zugang zu einer sehr umfangreichen Kunden- und Kandidatenmatrix
- Büro in Top-Lage zwischen Isar und Englischer Garten