



Junior Sales Development Representative (m/w/d)

Unsere große Mission ist es, die Immobilienbranche auf Augenhöhe mit den führenden, digitalen Industrien zu bringen und sie dabei zu unterstützen nachhaltiger zu werden! 🚀

Deine Verantwortlichkeiten:

- ▶ Du bist wertvoller Teil unseres Sales Development Teams und damit für den Erfolg der Neukundenakquise verantwortlich.
- ▶ Du sprichst potentielle neue Kunden aktiv an und identifizierst ihre Herausforderungen und Anforderungen an Alasco.
- ▶ Durch gezielte Recherche identifizierst Du neue Leads und qualifizierst diese.
- ▶ Du entwickelst in enger Zusammenarbeit mit unserem Marketing Team neue Outbound-Strategien, um unsere Sales-Strategie weiter zu optimieren.
- ▶ Du gibst wertvolles Feedback unserer Kunden an unser Product-Team weiter und trägst so zur stetiger Weiterentwicklung unseres SaaS Tools bei.

Dein Profil:

- ▶ Du hast Dein Studium oder Deine Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und bist bereit voll durchzustarten.
- ▶ Du hast bereits erste praktische Erfahrung im Sales oder Business Development gesammelt.
- ▶ Du zeichnest Dich durch eine hohe Sozialkompetenz und exzellente Kommunikationsfähigkeit aus.
- ▶ Du arbeitest gerne mit modernen Tools, die Dir Deinen Arbeitsalltag erleichtern.
- ▶ Du willst mit uns als Frontrunner die Bauindustrie digitalisieren.
- ▶ Du bringst ein "Do-it"-Mindset mit und trägst damit maßgeblich zu unserem Unternehmenserfolg bei.
- ▶ Du sprichst Deutsch und Englisch auf Niveau C1/C2.

Mehr Informationen über Alasco findest Du unter www.alasco.de/jobs